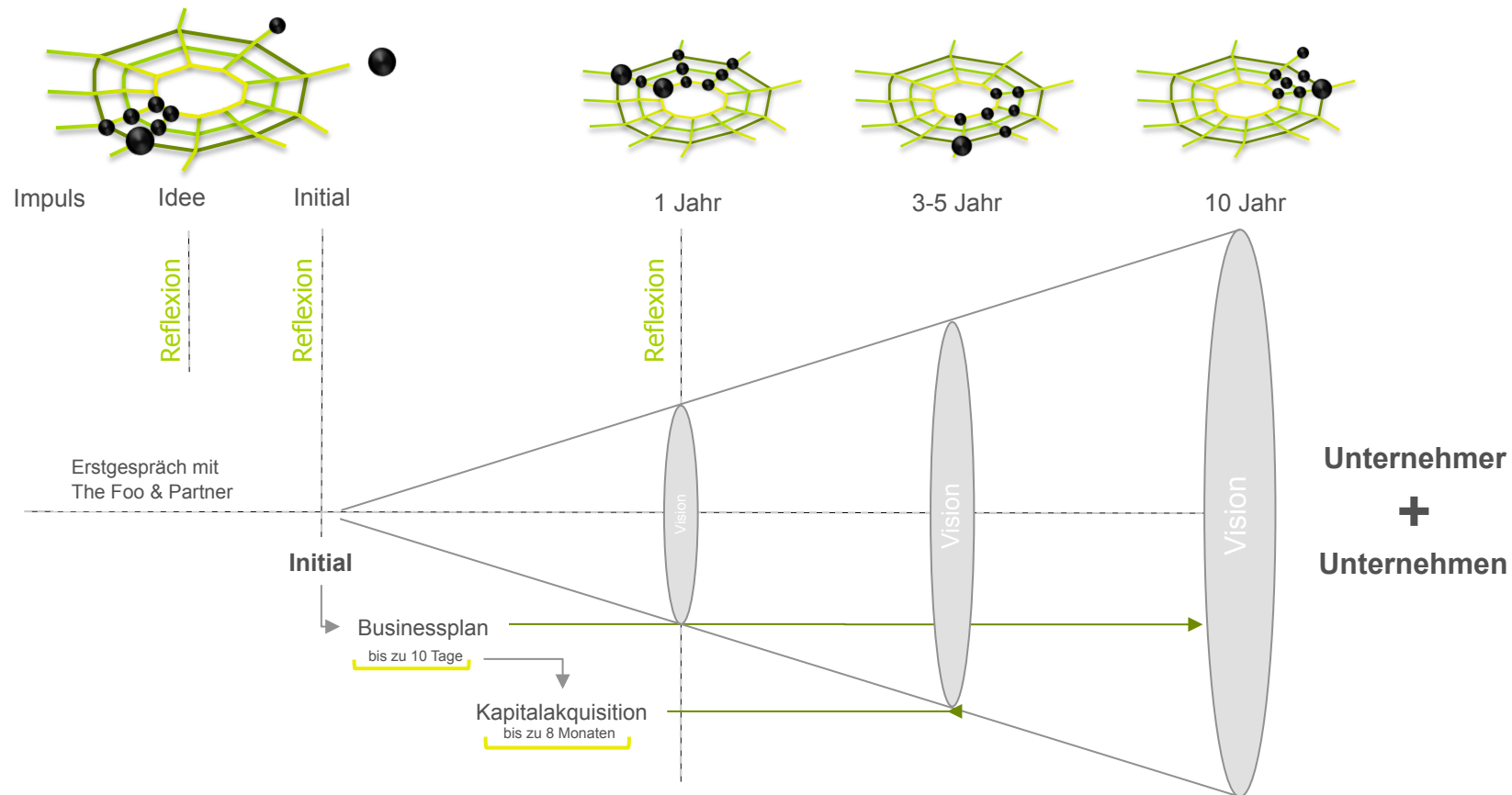


Projektskizze

Evolutionäres Projektmanagement berücksichtigt systemischen Wandel



Initial:

Innerhalb einer Arbeitssitzung (WorkShop) wird eine systemische Kurzanalyse des Unternehmens erstellt. Gemeinsam mit der Unternehmensleitung werden Herausforderungen und Hintergründe beleuchtet. Konsekutiv werden daraus konkrete Aufgaben, Zielsetzungen und Maßnahmen für Businessplanerstellung und Kapitalakquisition abgeleitet. Initialdauer ca. 0,5 Tage mit 2 Personen. Die Erkenntnisse werden in Form einer umfangreichen Dokumentation übergeben.

Legende:

- Wirkungszeitraum
- Leistungszeitraum

Projektstart

Ressourceneffizienz und kritische Reflexion sind Wegbereiter der Kapitalsuche



1st Gespräch

Voraussetzung:

- Offenheit für Nachhaltigkeit

Dauer:

- 60 Minuten

Investition:

- keine Kosten

Inhalt:

- The Foo stellt sich vor
- Gründer stellen sich und ihr Projekt vor

Ziel:

- Wir haben ein Bild voneinander

Initial

Voraussetzung:

- Unternehmer will Nachhaltigkeit umsetzen

Dauer:

- 3 Stunden mit 2 Foo Beratern ihrer Wahl

Investition:

- 1.600 Euro

Inhalt:

- kritische Reflexion der Geschäftsidee (T-B-L* & konventionell)
- SWOT - Analyse mit konkreten Umsetzungsvorschlägen
- kreative Suche nach Finanzierungsalternativen
- Entwicklung einer ersten Projektstruktur

Ziel:

- Unternehmer weiß, was ansteht um Nachhaltigkeit umzusetzen
- Projektplan auf dem Weg zur Nachhaltigkeit steht

* T-B-L steht für Triple-Bottom-Line (3 Säulen der Nachhaltigkeit, ökologisch, ökonomisch, sozial)

Businessplan & Kapitalakquisition

Ressourceneffizienz und kritische Reflexion sind Wegbereiter der Kapitalsuche

Businessplan

Voraussetzung:

- T-B-L* Fähigkeit des Geschäftsmodells

Dauer:

- 5 - 10 Beratertage

Investition:

- Honorarleistung nach Unternehmensphase¹

Inhalt:

- Erstellung eines aussagekräftigen Businessplans unter Beachtung der T-B-L*

Ziel:

- Leitfaden für Nachhaltigkeit & Vorbereitung Kapitalakquisition

Kapitalakquisition

Voraussetzung:

- Businessplan und T-B-L* - Fähigkeit des Geschäftsmodells
- Unternehmensbewertung

Dauer:

- bis zu 12 Monate

Investition:

- 6% bis 2% vom eingeworbenen Kapital²
- ist der Businessplan **nicht** von The Foo erstellt, entspricht aber den Voraussetzungen für eine Kapitalakquisition werden **0,2% Provision sofort fällig**

Inhalt:

- Identifikation der passenden Investoren und Konditionen
- Strukturierte aktive Kapitalakquisition (wöchentliches schriftliches Feedback)
- Begleitung des Investitionsprozesses (DueDiligence, Negotiation, Closing)

Ziel:

- Nachhaltiger Investor finanziert nachhaltiges Unternehmen

99,8%
erfolgsorientiert

* T-B-L steht für Triple-Bottom-Line (3 Säulen der Nachhaltigkeit, ökologisch, ökonomisch, sozial)

¹ Das Honorar für einen Beratertag orientiert sich an der Unternehmensphase (s. Honorar www.the-foo.de)

² Die Provision variiert in Abhängigkeit der Art des zu beschaffenden Kapitals (s. Kapitalakquisition www.the-foo.de)